

Roundtable A

企業経営者になった時、最初に持つべきものは美学だ。美学とは私心を律するものである。組織のトップに立てばその途端に客観視できなくなるものがある。例えば、自らの引き際がそうだ。経営者の使命はシンプルに言えば企業価値を高め、そして企業文化を発展させることだ。業績が下がり続けたり、社内で悪質な不祥事が起れば責任を取り、即座に退任するのが道理である。しかし、組織のトップに立った人間は誰しもそれを自分の手で改善したいと願うのだ。逆に業績が伸び続けていればなおさら引き際が分からなくななる。

引き際は経営者になった時に自分が決めておくべきだ。年数や数字的な目標・事業計画の完遂、あるいは理想の後継者が決まった時など、それぞれが持つ美学を指針にタイミングを決めればよい。引き際を決めるのとこれまでのスケジュールが明確にならなければ、意思決定のスピードやその効力も上がる。改革を進める際にも、経営者のそうした強い意思が社内に伝わり、マインドの変化も早まるは、いまの経営者たちの手腕にかかる。

## 経営者

## 引き際を決め、経営を透明化する

**CEOラウンドテーブル  
会議 第9回**

「難局に直面する日本の新たな姿を摸索する議論を」という早稲田大学の呼びかけに応じ、今年も日本を代表する経営者や有識者が早稲田の地に集結した。9回目を迎えるこの早稲田会議は、5月7日～11日の5日間にわたり、リーガロイヤルホテル東京で開催した。44人の論客がテーブルに着き、それぞれの経験と信念に基づき議論を戦わせ、日本が国際社会の中で存在感を放つための方策と、大きく変化する社会を成長につなげる未来像を描いた。その趣旨を提言してまとめ、発表する。また、グローバルカンパニーとして躍進する資生堂社長の魚谷雅彦氏による記念講演の内容もあわせて紹介する。

- 主催:早稲田大学ビジネススクール
- 後援:日本経済新聞社
- 協賛:株式会社NTTデータ、清水建設株式会社、ヤマトホールディングス株式会社

早稲田会議—CEOラウンドテーブルはこれからも、夢ある日本の未来へ向け、新たな提言を発信します。

Roundtable B

企業は国家という枠組みを超える存在となった。日本の企業だからといって日本の社会のためだけに活動しているわけではなく、様々な国や地域に製品やサービスを提供し、雇用も生み出す。国内で活動する企業においても同じだ。いまあるインバウンドをボーナスと考えていては観光ビジネスなども発展はしない。もはやグローバル化という概念が意味を成さなくなつたいま、「企業はただ人々の幸せと社会の発展を追求するためには存在する」ということを再認識し、それぞれの企業の存在意義を明確に再定義する必要がある。ESG経営への流れの真意もそこにある。

米国企業のなかには短期志向に増えている。一方、新たな大国となつた中国は、そうした時代の流れと逆行する国家主導型でイノベーションを創出し、グローバルマーケットを手中に取りようとしている。

日本企業は日本の精神文化に深く根付くユニークな存在であるだけだ。

## 企業

## 世界の絆をつなぐ



資生堂は日本のシンボリックな企業だ。2014年に社長に就任した時、高度成長期のビジネスモデルから脱却できないまま経費削減ばかりが進む、いわゆる大企業病に陥っていた。しかし、様々な現場に足を運び従業員たちの声に耳を傾けてみると、グローバルビジネスで勝ちたいと思っている人が多く、そのことが私が改革の成功を確信させた。「資生堂を元気にする」と宣言を元に、グローバル企業として100年先を見据えた改革に取り組んだ。目標は7000億円だったグローバル連結売上を2020年に1兆円、営業利

益は1000億円にすることだ。現場が主体的に改革を実践するには武器が必要だ。増え過ぎた商品ブランドを整理し、マーケティング費用は3年間の累計で1000億円増加した。改革の中心に据えたのはイノベーション創出とマーケティング力、人材育成だ。イノベーションでは、シリコンバレーなどのスタートアップ企業とオーブンイノベーションを実践し、マーケティングでは、グローバル戦略として「シンク・グローバル、アクト・ローカル」を徹底した。人材教育はダイバーシティーを実践するために今年の10月より英語の公用語化をスタートさせ、留学制度の復活やビジネススクールなども活用する。様々な現場に活動が戻ると国内事業はすぐにV字成長に転じ、グローバルの売り上げの目標1兆円も3年前倒しで実現しきたい。

企業を変えるのは人である。資生堂には社会から信頼を集め企業文化がDNAとしてあり、従業員たちはそれを愛し、世界に発信したいと願っていたのだ。美は世界を変えられる——そのことを自らが信じ、世界の人々にそれを実感していただけよう。さらなる高みを目指して



資生堂 社長 魚谷雅彦氏

ANAホールディングス 社長  
片野坂真哉NTTデータ 社長  
岩本敏男大和証券グループ本社会長  
平野正雄静岡銀行 会長  
中西勝則清水建設 会長  
宮本洋一

WASEDA University

## 広 告

### 危機管理

Roundtable C

クライシス（危機）マネジメントの理念に基づくものが、常に社会常識となりリンクしながら進化していくなければならない。例えば、ラスマントにおける基準が、社会の声に耳を傾けながら少しずつ変化していくようである。

企業を取り巻くクライシスは増え続け、しかも多様化している。広範囲に想定しても思わずクライシスは必ず起きた。貧富格差や企業への帰属意識が薄らぐ社会のなかで、従業員一人ひとりの行動にクライシスの根本原因がある場合も増えている。

予測不能でコントロールできない事態は、経営者や現場担当者が自らの倫理観に従い誠実に、かつ素早く対応していくしか方法はない。

いま社会を搖るがままな問題を引きこす政府の危機管理意識は、あまりにも社会常識と乖離しており、その対応も稚拙と言わざるを得ない。政府だけを責めているわけではない。企業で起る不祥事も、变化のない単一な組織のなかで社

会の変化に気付かずいることが原因だ。縮小するマーケットで新たな武器も与えず売り上げを伸ばせないと檄（げき）を飛ばせば、クライシスの種を自らまいているようなものだ。

倫理観を進化させそれを組織で共有するためには、リーダーが常にクライシスの対応を現場と議論することが大切だ。また、企業には小さな修羅場がいくつもある。そうした現場を若い人材に権限を与えてみたり、その答えを肌で感じとるはずだ。

人も企業も必ず間違いを起こす。大切なことはいまの社会の中に存在する自らを省みて反省し、速やかに軌道修正することだ。それを繰り返すことでも、組織の倫理観もアップデートする。クライシスマネジメントの真意はそこにある。



Roundtable D

### 技術／イノベーション

#### テクノロジーで 課題先進国を理想の社会へ

人口減少や高齢化と直面する日本は課題先進国だ。いまの日本社会はデジタルテクノロジーの力を必要としている。労働力不足や医療・介護需要の拡大、地域社会の活性化といった多くの課題はデジタル化で解決できる。課題と直面する様々な地域に特区をつくり、国内外の最先端的な研究や技術を集積し、テクノロジーを駆使した幸福な社会の実現を目指すべきだ。そのソリューションやインフラ構築のノウハウは間違いない最大の輸出財産となる。

デジタルテクノロジーは日本の課題に対しどのように未来を示すのか。再生エネルギーの普及は地球環境との共存を実現し、バイタルデータ（生体情報）の活用は健康長寿の道を開く。AIやロボットの発展は人々をよりクリエイティブな分野に送り出しそれらを実現させるためには、ま

ずデジタルデータ基盤の統一と共有



Roundtable E

#### デジタル化を味方に 個の能力を伸ばす

テクノロジーの進化は企業と個人の関係を劇的に変える。いま、これまで経験豊富なベーシャリストたちの聖域とされた企業の人事部門が変わり始めている。人材マネジメントの分野で、人事評価や採用はもとより従業員の精神的なケア、ハラスメントの回避などにデジタルテクノロジーが使われ始めているのだ。先進的な企業ではチャットでのやりとりをスクリーニングし、モチベーションやエモーションといった従業員の心の動きでも把握する。こうした定性的な側面が表面化するインパクトは大きい。バフォーマンスや効率、会社への愛着度や貢献度などといった詳細な情報が定量化すれば人事評価の基準は大きく変わる。例え、上司より会社に貢献している部下や機能していない部署、モチベーションの低い中間管理職などが一方で、人の働き方も大きく変わることもある。デジタル革命は人の流動化を促進する。これまで人の役割だった仕事はルーティン化されたものから

個人は能力を磨き、強くならなければならぬ。そのためにはテクノロジーを味方に付けることだ。デジタル化は効率化をもたらし、人の自由度を高めてくれる。キャリアアップの機会は増え、新たなスキルを身に付ける環境もこれからさらに整うだろう。パソコンやインターネットなど技術革新が起こるたびに我々個人はそれを活用しながら自らの能力を高め、新しい社会の創造に役立ててきた。いま目の前にある大きなチャンスを逃してはならない。

### 人材

品川女学院理事長  
漆紫穂子

早稲田大学ビジネススクール  
大滝令嗣

早稲田大学ビジネススクール  
大滝令嗣

NTT DATA

清水建設

ヤマトホールディングス